

Warszawa, dn. 15.01.2007 r.

DOOR Poland Sp. z o.o.  
ul. Włodarzewska 33  
02-384 Warszawa

Szanowny Pan Prezes  
Marek Choim

Szanowny Panie Prezesie!

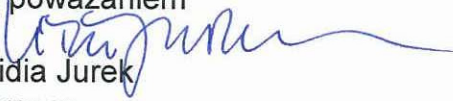
Już po raz drugi mamy niezwykłą przyjemność skierować na Pańskie ręce wyrazy uznania dla DOOR POLAND.

W dniach 11 i 12 stycznia 2007 r w Poznaniu miało miejsce szkolenie z negocjacji, które prowadził Pan Michał Górny. Trener wykazał się profesjonalizmem, świetnie potrafił przekazać wiedzę, był entuzjastyczny i miał świetny kontakt z uczestnikami.

Pracownicy naszej firmy odnieśli nie tylko wiele korzyści z dobrze opracowanego materiału dydaktycznego, ale także z licznych praktycznych ćwiczeń, przy czym uczestnictwo w tych zajęciach sprawiło im wszystkim prawdziwą przyjemność i satysfakcję.

Dziękując za kolejne udane szkolenie organizowane przez DOOR POLAND mamy nadzieję, że umiejętności naszych pracowników zaowocują w przyszłości udanymi negocjacjami.

Z poważaniem

  
Lidia Jurek  
Prezes